ניספח ג'

שלבי הערכת פרוייקט

שלב מקדים: הגעת בעל הרעיון/יזם לחממה על מנת לערוך בצורה מודרכת חיפוש פטנטים, הערכת שוק ומוצרים מיתחרים וכתיבת תקציר מנהלים ראשוני בהדרכת צוות החממה

↓

יזם ו/או בעל הרעיון מגיש תקציר מנהלים למנהל פיתוח עסקי של החממה (על גבי טופס תקציר מנהלים מקוצר)

↓

בחינה ראשונית של הרעיון על ידי החממה

↓

זימון היזם לפגישה הכירות ראשונה

↓

- הכנת תוכנית עיסקית מפורטת כולל ניספח שיווק (טופס ניספח טכנולוגי שיווקי) על ידי היזם בהנחיית מנהל הפיתוח העיסקי של החממה
- חתימת הסכם התקשרות ראשוני
- שליחת התוכנית העיסקית להערכה טכנולוגית ראשונית GO NO GO

↓

דיון שני בחממה וקביעת קווים להתיקשרות עיסקית עתידית

↓

אם יש צורך, מישלוח להערכה שניה שיווקית עיסקית

↓

וועדת פרוייקטים

- בחינת הפרוייקט בוועדת הפרוייקטים של החממה
- דיון בגיוס ההון המשלים
- גיבוש המודל העיסקי של ההתיקשרות עם החברה
- קביעת אבני דרך

↓

שליחת הפרוייקט לבחינת בוחן מדע"ר

↓

- סיכום מקורות ההון המשלים
- חתימת הסכם יזם חממה
- הקמת חברת הפרוייקט
- רישום חברה ופתיחת חשבון בנק
- תחילת עבודה